



High-tech a zdravotnická technika

Financujeme špičkové technologie,
které podpoří vaše podnikání a rozvoj vaší ordinace

NA PARTNERSTVÍ ZÁLEŽÍ

 **SOCIETE GENERALE**
Equipment Finance



Eva Zvoníčková Jiránková

Obchodní ředitelka

„Držet krok s aktuálními trendy v informačních technologiích je ve 21. století předpokladem úspěchu každé firmy. Jsme hrdým partnerem našich klientů v investicích do jejich ICT systémů. Zajišťujeme financování a pomáháme najít optimální variantu pořízení a obnovy různých high-tech zařízení.“

Technologie jdou kupředu závratným tempem. Držte s nimi krok. Máme unikátní znalosti z oblasti financování high-tech, mezinárodní zkušenosti a úzce spolupracujeme s dodavateli širokého spektra nejvyspělejších technologií.

Financování high-tech (hardware, software apod.) tvoří v České republice méně než 2 procenta celkového trhu nebankovního financování, v Evropě je to 30 až 40 procent. Firmy ve světě vnímají informační technologie jako „spotřební materiál“, který potřebují pro svůj efektivní provoz, a v tomto smyslu volí i způsob jejich pořízení. Neplývejte ani vy svými investičními zdroji na pořízení technologií a využijte naše financování.

Předměty financování

High-tech

- Software (podnikové licence od příjmu objednávek přes účetnictví až po skladovou evidenci).
- Hardware (počítače, notebooky, servery, aktivní síťové prvky, periferní zařízení, telekomunikační zařízení apod.).
- Kancelářská technika (jednoduché či multifunkční kopírovací zařízení).

Zdravotnická technika

- Počítačové tomografy, lineární urychlovače, magnetické rezonance, rentgenová zařízení.
- Ultrazvuková zařízení, lasery, optické přístroje, vybavení zubních ordinací.
- Spolupracujeme se státními nemocnicemi, specializovanými laboratořemi, soukromými zdravotnickými centry a praktickými lékaři.

4 důvody, proč se na nás spolehnout

1. Financování vám připravíme na míru.
2. Pomůžeme vám optimalizovat pořízení technologií včetně služeb, řízení životního cyklu a zohlednění zůstatkových hodnot na konci doby využívání. Můžete tak využívat stále nová zařízení nebo zařízení s optimálním stářím bez dalších nákladů.
3. Zohledňujeme výkyvy příjmů, poskytujeme například sezónní splátky nebo ve spolupráci s dodavateli splátky podle užívání (pay-per-use).
4. Umožňujeme nájemní vztah, v rámci něhož na pozadí refinancujeme, a stojíme mezi dodavatelem a konečným uživatelem (tzv. fronting).